

berühren
bewegen
begeistern

Werter Seminar­gast,

alle unsere Seminare sind Erlebnis-Seminare. Sie werden nicht nur zufrieden, sondern begeistert sein.

Wir behandeln Sie respektvoll, fair und mit partner­schafflicher Wertschätzung.

Alles, was wir Ihnen an Wissen und Fähigkeiten vermitteln, ist wissenschaftlich fundiert und praxiserprobt.

Wir nehmen Ihre Wünsche und Sorgen ernst, stellen uns Ihren hohen Erwartungen ohne Einschränkungen. Deshalb bieten wir Ihnen Außergewöhnliches und Erstklassiges.

Das hat uns seit mehr als dreißig Jahren höchste Anerkennung eingebracht. Das wird auch so bleiben. Darauf haben Sie unser Wort.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.



berühren - bewegen - begeistern

So sichern Sie sich Ihren Seminarplatz:

Bitte senden Sie uns den ausgefüllten Antwort-Coupon zu. Wir buchen Ihre Anmeldung in der Reihenfolge des Eingangs. Sie erhalten von uns umgehend eine Anmeldebestätigung und eine genaue Anfahrtsskizze. Spätestens zwei Wochen vor dem Seminar erhalten Sie Ihre Rechnung. Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag vor Seminarbeginn.

Hotelreservierung:

Im Hotel sind Zimmerkontingente für Sie reserviert. Sie stehen Ihnen in der Regel bis zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn zur Verfügung. Bitte buchen Sie entweder zusammen mit Ihrer Anmeldung auf diesem Formular oder direkt beim Hotel unter dem Stichwort „Institut für Rhetorik Gerhard Reichel“. In der Anmeldebestätigung finden Sie die jeweiligen Telefonnummern und E-Mail-Adressen.

Darauf haben Sie bei jedem Seminar Anspruch:

Die Teilnahmegebühren beinhalten:

- Ausführliche Seminarunterlagen
- Begrüßungskaffee
- Tagungsgetränke
- Obst und Getränke in den Pausen
- Mittagessen

Die Übernachtungs- und übrigen Verpflegungskosten rechnen Sie bitte am Abreisetag direkt mit dem Hotel ab.

AGB - allgemeine Geschäftsbedingungen:

Stornieren Sie bis 30 Tage vor Seminarbeginn, entstehen Ihnen gar keine Kosten. Stornieren Sie später als 30 Tage vor Seminarbeginn, werden 50% des Seminarpreises verrechnet, später als 10 Tage vor Seminarbeginn der ganze Seminarpreis. Gerne akzeptieren wir ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer. Zur Fristenwahrung müssen Stornierungen schriftlich per Fax, Post oder E-mail eingehen.

Die Teilnehmerzahl:

Wir lehnen Massenveranstaltungen strikt ab. Deshalb begrenzen wir in jedem Seminar die Teilnehmerzahl situativ in der Weise, dass:

- jeder einzelne Teilnehmer garantiert ausreichend Zeit zum Üben findet.
- der Trainer sich individuell um jeden Teilnehmer kümmern kann.

Institut für Rhetorik - Gerhard Reichel
Spitalstraße 1 - 91301 Forchheim
Telefon 09191/89501 - Telefax 09191/2801
info@GerhardReichel.de - www.GerhardReichel.de

Foto: privat, © anzenböck



Rhetorikseminar

Schlagfertigkeitstraining

INSTITUT FÜR RHETORIK
GERHARD REICHEL



berühren - bewegen - begeistern



Gerhard und Oliver Reichel

Oliver Reichel, geb. 1967, Studium der Rhetorik, Geschichte und Germanistik. Schon während seines Studiums begann er, sich mit Strategien der fairen und respektvollen Kommunikation und Überzeugungspsychologie zu befassen und absolvierte mehrere Zusatzausbildungen. Dadurch entwickelte er moderne Konzepte und wissenschaftlich abgesicherte Modelle für Spitzenkommunikation. Er bietet konkrete Inhalte statt purer Show: spannend, unterhaltsam und fachlich fundiert. Trainer seit 1997.

Gerhard Reichel hat sich in der Seminarszene seit 1970 einen exzellenten Ruf erarbeitet. Führende Unternehmen gönnen sich und ihren Top-Kunden gerne seine Seminare und Vorträge. 1975 gründete er das „Institut für Rhetorik“. Es zählt zu den ersten Adressen in Deutschland. Seine Seminare und Vorträge zeichnen sich aus durch absolute Professionalität, spannende Wissensvermittlung und höchste Nachhaltigkeit.

Wer Vater und Sohn live erlebt, spürt mit jedem Satz ihre Begeisterung für die Welt der Rhetorik und ihre Freude am Umgang mit Menschen.

*Schlagfertigkeit
ist ein „Fechten mit dem Florett des Geistes“.*



Ihr 3-facher persönlicher Nutzen:

1 Sie bleiben auch in schwierigen Situationen souverän und gelassen.

2 Sie bewahren bei Angriffen einen kühlen Kopf, vertreten ruhig, selbstbewusst und mit verblüffendem Ergebnis Ihre Meinung.

3 Sie gewinnen an Spontaneität, Eloquenz und Einfallsreichtum. Dadurch steigern Sie Ihre persönliche Wirkung.

Sie haben noch Fragen?
Ihre Ansprechpartnerinnen:
Telefon: 0 91 91 - 8 95 01



Rhetorikseminar Schlagfertigkeitstraining

„Sollten Sie am ersten Tag bis mittags 12 Uhr vom Nutzen Ihres Seminars nicht überzeugt sein, zahlen wir Ihnen den kompletten Seminarpreis ohne Wenn und Aber zurück.“

Melden Sie sich also am besten sofort an. Sie gehen keinerlei Risiko ein. Darauf haben Sie unser Wort.“

Seminaranmeldung unter www.GerhardReichel.de

oder per Fax: 0 91 91 - 28 01

Ihre Seminarleiter: Oliver Reichel, Gerhard Reichel

Seminardauer: 1 Tag

Seminarzeit: 09.00 -17.30 Uhr

Seminartermine: Bitte informieren Sie sich unter www.GerhardReichel.de über die tagesaktuellen Termine

Teilnahmegebühr: Euro 430,- (+ MwSt.), inklusive:

- Seminarunterlagen
- Seminargetränke
- Kaffeepausen
- ein Mittagessen

Preishinweis: Nehmen mehrere Personen des Unternehmens am selben Seminar teil, erhält jeder weitere Teilnehmer 15% Ermäßigung. Wir empfehlen eine Seminarrücktrittskosten-Versicherung. Details unter www.erv.de

Zielgruppe: Alle, die sich bisher darüber geärgert haben, dass ihnen die besten Antworten immer erst hinterher eingefallen sind.

Seminarort: Schindlerhof Nürnberg.
Neunmal als bestes Tagungshotel Deutschlands gewählt.

Ein Tipp: Unser Service-Team nennt Ihnen gerne alternative Übernachtungsmöglichkeiten in der Nähe des Seminarhotels (Tel. 09191-89501)

Geistvoll und überraschend kontern

Nur wenige Menschen reagieren auf verbale Angriffe souverän und schlagfertig. Die meisten fühlen sich hilflos. Wie gelähmt stehen sie da, sprachlos, gedemütigt, ärgern sie sich über sich selbst. Im Nachhinein fällt ihnen alles ein, was sie hätten sagen sollen. Zu spät. Das alles muss nicht sein. Denn Schlagfertigkeit lässt sich lernen.

In diesem Seminar geht es nicht darum, andere niederzubügeln oder an die Wand zu drücken. Taktlosigkeit mit Taktlosigkeit zu beantworten, bösaartig zurückschlagen macht den anderen mundtot. Doch Vorsicht: Wer geschlagen wurde, hat in der Regel das Bedürfnis, sich zu rächen. Schlagfertigkeit muss deshalb immer mit Warmherzigkeit gepaart sein. Wir müssen trotz des „Schlagens“ Menschen mögen!

In diesem Seminar geht es also darum, Werkzeuge kennen zu lernen, mit denen Sie sich schnell, selbstbewusst und kreativ Respekt verschaffen. Sie werden künftig nach einem erhaltenen Schlag geistvoll und ebenfalls überraschend kontern, nie wieder wie ein begossener Pudel dastehen.

Schwerpunkte:

- Sicherheit gewinnen
- Schlagfertigkeit als Schwert des Geistes
- Nie mehr Opfer unfairer Angriffe werden
- Mit Humor punkten
- Peinliche Situationen meistern
- Die Härtegrade der Schlagfertigkeit
- Blockaden überwinden
- Wie man locker bleibt
- Sich selbstbewusst durchsetzen
- 20 Schlagfertigkeitstechniken
- Die richtige Technik für Ihren Typ

Rhetorikseminar Schlagfertigkeitstraining

Ja, ich melde mich zu Ihrem Seminar an:

am _____ in _____

Ja, ich möchte gleichzeitig ein Hotelzimmer buchen:

vom _____ bis _____
(Anreisetag) (Abreisetag)

- Einzelzimmer
 Doppelzimmer

Absender:

Vorname _____ Name _____

Firma _____

Straße _____ PLZ/Ort _____

Telefon _____ Fax _____

E-Mail _____

Rechnung auf meinen Namen Firma

Datum/Unterschrift _____